




Co-funded by the
Erasmus+ Programme
of the European Union



Aktiivisen oppimisen menetelmä - "Tutki terminologiaa"

Tekijä	RSTS opettaja Lasma Balceraite
Tavoite	Hankkia uusia tietoja ja taitoja ja samalla edistää kognitiivisia kykyjä edistäminen aktiivisella oppimisella
Toiminnan kesto (min)	7 - 15
Tarvittava materiaali	Paperiarkki ja kynä jokaiselle osallistujalle
Toiminnan kuvaus	Opettaja antaa tehtäväksi tutkia kohdetta. Opiskelijat yrittävät löytää vastauksia, he etsivät tietoa, tekevät oletuksia. Näissä istunnoissa opettajat ja opiskelijat keksivät ideoita ja lähettävät ne toisille. Esimerkiksi mikä on rakenne, miten erilaiset prosessit tapahtuvat, mitkä ovat olosuhteet jne. Opettaja tai opiskelijat voivat käyttää erilaisia visuaalisia apuvälineitä, kuten kaavioita, suunnitelmia, piirustuksia jne.
Tulos	Aktiivisen oppimisen tavoitteita ovat: - tutkia tiettyjä esineitä - selittää kohteen rakenne, prosessit tai olosuhteet; - visualisoida kohteen rakenne, prosessi tai olosuhteet käyttämällä erilaisia visuaalisia apuvälineitä: kaaviot, diagrammit, suunnitelmat, piirustukset jne
Milloin voi käyttää	Aktiivisen oppimisen menetelmää "Tutki terminologiaa" voidaan käyttää eri aiheissa. Se on yleinen menetelmä.
Päätelmät	Aktiivisen oppimisen menetelmä "Tutki terminologiaa" voi olla tehokas, kun oppijat tutkivat kaikkea kohdeinformaatiota ja terminologiaa, visualisoivat sitä ja lähettävät sen toisille. Jotkut heistä oppivat uuden termin käyttämällä luokassa käytävistä keskustelusta, kirjoista tai netistä saamaansa tietoa. Opittu termi on täydennettävä viittauksella tietolähteeseen. on täydennettävä viittauksella tietolähteeseen. Menetelmän käyttö vahvistaa tietoa. Terminologian ymmärtämisen tukee koko oppiaineen sisällön ymmärtämistä.

Käytännön esimerkki menetelmän käytöstä:

Teoreettinen käsite (termi)	Kuva	Selitys
<p>FIFO - inventaario</p> <p>https://www.accountingtools.com/articles/2017/5/13/first-in-first-out-method-fifo</p>		<p>First In – First Out (FIFO) kuvaa varastossa olevien tavaroiden virtausta. Tämä menetelmä olettaa, että ensin ostettu myydään ensin ulos tiettyyn hintaan.</p>


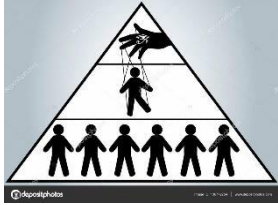


<http://dialoguewithmills.com/en/>



Co-funded by the
Erasmus+ Programme
of the European Union



Read

<p>Motivation Motivation can be broadly defined as the external or internal forces acting on or within a person that lead to some goal. Demotivation – lack of interest in and enthusiasm about your work. https://www.encyclopedia.com/management/encyclopedias-almanacs-transcripts-and-maps/motivation-and-motivation-theory</p>		<p>These are external and internal factors that stimulate person's wishes and energy to reach a goal. Motivation theory is thus concerned with the processes that explain why and how human behavior is activated.</p>
<p>Power Power is the capacity of an individual to influence the conduct (behavior) of others using different resources and instruments (authority, force, traditions, law, mind manipulation etc.) https://oxfordre.com/politics/view/10.1093/acrefore/9780190228637.01.0001/acrefore-9780190228637-e-198</p>		<p>Power reflects specific actions by people to coerce or dominate.</p>
<p>Empathy Empathy is the capacity to understand or feel what another person is experiencing, to understand - what other people are feeling, what are their ideas, wishes, behavior, to emotionally engage with them, to share their thoughts and feelings, and to care for their well-being. https://plato.stanford.edu/entries/empathy/</p>		<p>Capacity to feel and understand what are another person's emotions and wishes.</p>
<p>Equilibrium price Equilibrium is the state in which market supply and demand balance each other, and as a result, prices become stable. https://www.investopedia.com/terms/e/equilibrium.asp</p>		<p>Demand is equal with Supply. Seller is ready to sell and customer is ready to buy the product/service for the definite price.</p>